

Date de début: Aussitôt que possible

Salaire : À discuter

Nous sommes une jeune entreprise de haute technologie en forte croissance dans le domaine de la télédiffusion (broadcast) avec une clientèle de type B2B. Situé à Laval, nous sommes actuellement à la recherche d'un(e) représentant(e) aux ventes internes bilingue pour un poste à temps plein.

Sous la direction du Vice-président des ventes, les principales responsabilités du titulaire du poste seront d'effectuer les tâches générales de prise de commandes et création de soumissions:

- Recevoir, valider et faire l'entrée des bons de commande dans notre progiciel de gestion intégré (ERP)
- Communiquer avec les clients pour confirmer la réception des bons de commandes et au besoin des corrections requises
- Création des soumissions suivant les indications des vendeurs
- Classement, numérisation, mise à jour de documentation client
- Effectuer toutes autres tâches connexes au soutien des ventes

Le(a) candidat(e) idéal(e) serait une personne qui est autonome, très minutieuse et débrouillarde avec l'ambition d'avancer dans le domaine de la vente, possibilité de devoir voyager à l'occasion. Le(a) candidat(e) possède les compétences suivantes :

- **AEC - Bureautique** ou un minimum de 2 à 3 ans d'expérience à un poste similaire dans un PME
- Excellente maîtrise du français et anglais parlée et écrite
- Connaissance des logiciels: Simple comptable (ou un équivalent de celui-ci), Word, Excel, Outlook
- Avoir des connaissances au niveau réseautique IT est un atout.
- Personne discrète, motivé et capable de satisfaire aux échéances

Adresser vos demandes par courriel seulement à sales@embrionix.com

Assurance collective disponible!